

# МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ БИТРИКС24

**Открой двери карьеры с практикой в Antares soft – ваши навыки найдут здесь свое место!**

## Требования:

- Отличные коммуникативные и презентационные навыки;
- Умение эффективно управлять временем и организовывать свою работу;
- Навыки ведения переговоров и заключения сделок;
- Умение работать в команде и достигать поставленных целей;
- Стремление к саморазвитию и изучению новых методов продаж.
- Желание получить знание и понимание продуктов и услуг Битрикс24;
- Опыт работы в продажах программного обеспечения или в сфере IT (при отсутствии опыта работы действует система стажировки и адаптации);

## Обязанности:

Менеджер по продажам Битрикс24 - это специалист, ответственный за привлечение новых клиентов и увеличение объема продаж программного обеспечения Битрикс24. Он работает в тесном взаимодействии с потенциальными и существующими клиентами, предлагает им продукты и услуги, проводит презентации и демонстрации возможностей платформы, а также осуществляет активные продажи и заключение сделок.

## Условия:

- Официальное трудоустройство по ТК РФ, полный рабочий день (09:00-18:00);
- Достойная заработная плата (оклад 30 т.р. + %бонусы), уровень дохода не ограничен и зависит от показателей работы сотрудника;
- Профессиональное обучение продукту. Если вы сейчас не разбираетесь в специфике рынка программных продуктов - это поправимо;
- Бесплатная мобильная связь и интернет;
- Возможность стремительного карьерного роста;
- Работа в молодой, стабильной, динамично развивающейся компании.